

## Mission Partenariale Internationale Designing the Industry of the Future France-German Industry meetings Round 1 : « Industrie 4.0 » in OstWestfalenLippe

**ALLEMAGNE – Bielefeld**  
Du 13 au 17 juin 2016

Profitez du leadership de l'Allemagne pour rencontrer de nouveaux partenaires technologiques et industriels

### ▶ VOUS ÊTES...

Un acteur actif et innovant dans le secteur de l'industrie.

### ▶ VOUS VOULEZ...

- Découvrir de façon concrète comment des entreprises allemandes avancent sur ces usines de demain ;
- Comprendre comment **ITS OWL**, le cluster allemand sur Industrie 4.0, fédère des grands donneurs d'ordre allemands ;
- Visiter la « **Smart Factory** » qui ouvrira ses portes en avril 2016, vitrine des nouvelles technologies « Industrie 4.0 » ;
- Vous voulez mettre en valeur vos savoir-faire qui anticipent l'Industrie du Futur
- Entrer en contact avec des industriels à fort potentiel



Organisé avec la DGE sur initiative du pôle de compétitivité MONT BLANC INDUSTRIES  
en collaboration avec PLASTIPOLIS

Les exportations allemandes ont représenté en 2014 plus de 151 Mrd EUR.

La France est le 4ème fournisseur de l'Allemagne dans le secteur de l'industrie mécanique.

• Pour parvenir à des usines « intelligentes » plusieurs défis sont à relever. En effet, cette problématique très transversale a des enjeux à la fois économiques, sociétaux et environnementaux :

- Individualisation de la production à grande échelle : « *Mass Customization* »  
- Mise en réseau des sociétés et des questions de sécurité  
- Efficacité énergétique et raréfaction de certaines ressources

- Amélioration des conditions de travail grâce aux systèmes intelligents et une forte évolution de l'interface homme-machine



• **L'Industrie 4.0** est un projet phare de la stratégie du gouvernement allemand concernant le développement de ces usines intelligentes, encourageant la révolution numérique des entreprises allemandes.

• **it's OWL** est le cluster qui allie chercheurs et industriels pour l'Industrie 4.0. Il s'agit donc d'un élément essentiel de la stratégie de développement de l'appareil productif de l'Allemagne. Regroupant de très grands groupes ainsi que de multiples PME, cette organisation est un très bon exemple de collaboration entre les milieux scientifiques et industriels.

## LES MISSIONS PARTENARIALES INTERNATIONALES

- Elles sont proposées par la DGE (Direction Générale des Entreprises) en liaison avec Business France et ses bureaux à l'étranger.
- Elles sont menées en coopération avec Bpifrance et les services scientifiques des ambassades de France à l'étranger.
- Ces partenaires mettent à votre disposition leurs outils et leur expertise pour vous accompagner dans votre démarche de partenariat technologique.

Vous bénéficierez :

- **D'un programme de rendez-vous collectifs** avec des interlocuteurs ciblés (industries, centre de R&D, clusters, universités...);
- **De la visite** de la **SMART FACTORY** ;
- **De l'organisation** de workshops avec le cluster ITS OWL ;
- **D'un évènement B2B** où vous pourrez rencontrer de potentiels donneurs d'ordre et partenaires du cluster it's OWL
- **De la prise en charge** de la logistique sur place (hébergement, bus, catering etc.) ;
- **De l'accompagnement** sur place par Business France.

# LE PROGRAMME

<b>Lundi</b> 13 1 juin	<b>Düsseldorf - Bielefeld</b> Arrivée de la délégation à Düsseldorf Transfert en bus vers Bielefeld depuis l'aéroport
<b>Mardi</b> 14 juin	<b>Bielefeld</b> Matin : session de lancement et présentation du cluster ITS OWL ainsi que de l'Institut Fraunhofer IEM Après-midi : visite d'entreprises (à définir) Transfert en bus vers l'hôtel Soirée libre
<b>Mercredi</b> 15 juin	<b>Bielefeld</b> Matin : visite de Phoenix Contact Après-midi : workshops chez Phoenix Contact Soirée : dîner de networking avec rdv B2B Transfert en bus vers l'hôtel
<b>Jeudi</b> 16 juin	<b>Bielefeld</b> Matin : visite de la Smart Factory Après-midi : visite Brandt ou rencontre avec les représentants lors de la visite de la SmartFactory Retour sur Düsseldorf Dîner de débriefing Transfert à l'hôtel
<b>Vendredi</b> 17 juin	<b>Retour en France ou rdv B2B (session libre)</b>

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié.

 Cet événement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

## NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 15 avril 2016

DESCRIPTIF DES OFFRES	COUT DE LA PRESTATION	SUBVENTION DGE	MONTANT FINAL
Participation à la mission partenariale Designing the Industry of the Future France-Germany Industry meetings (coût par personne participante)	1540.00 €	700.00 €	840.00 €HT 1148.00 €TTC*

\* La TVA en vigueur qui sera facturée s'applique sur le montant HT avant déduction des subventions.

L'offre indiquée est soumise aux conditions suivantes :

- Les billets d'avions sont à la charge des participants. Business France met en place une navette collective depuis l'aéroport de Düsseldorf vers le lieu de la mission et une navette collective pour le voyage du retour. Pendant la mission, le transport des participants vers les lieux dans lesquels se déroulent le programme collectif de la mission seront pris en charge par Business France.
- Hôtels : Business France prendra en charge 4 nuitées d'hôtel, les petits déjeuners et les taxes de séjour. Tous les suppléments (téléphone, boissons, extras) seront à la charge de l'intéressé. Les déjeuners ou dîners prévus au programme collectif seront pris en charge dans le cadre de la mission
- Divers : Restent à la charge de chaque entité : les frais d'expédition et de dédouanement de la documentation de l'entité participante, les repas non prévus au programme collectif de la délégation ainsi que les billets d'avion (voir ci-avant).

# BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 8 sur 10 ont pu identifier de nouveaux contacts à potentiel.
- 1 sur 2 développe au moins un courant d'affaires dans les 2 ans (enquête IPSOS 2014).

Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant votre bon de participation complété, tamponné et signé à : [service-client@businessfrance.fr](mailto:service-client@businessfrance.fr)

## AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France ([www.bpifrance.fr](http://www.bpifrance.fr)).

Pensez également à l'assurance prospection COFACE, partenaire de Business France, pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.

**bpifrance**

**coface**

## VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

**TEHRAN INDUSTRY INTERNATIONAL EXHIBITION**  
IRAN - Téhéran – 3 octobre 2016  
Pavillon France  
Contact : [claude.menard@businessfrance.fr](mailto:claude.menard@businessfrance.fr)

Retrouvez tous nos événements sur [export.businessfrance.fr](http://export.businessfrance.fr) et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

**MISSION PARTENARIALE sur les Procédés Industriels et Usine Eco-efficiente**  
Chine / Hong Kong – 26 octobre 2016  
Contact : [sarida.bendjeddou@businessfrance.fr](mailto:sarida.bendjeddou@businessfrance.fr)

Pour toute information complémentaire, contactez :

### Sarida BENDJEDDOU

Chef de Projet - Marseille  
Tél : +33 (0) 496 17 25 29  
[Sarida.bendjeddou@businessfrance.fr](mailto:Sarida.bendjeddou@businessfrance.fr)

### Eve CHAPUIS

Chargée de Développement - Düsseldorf  
Tél : +49 (0) 211 300 41 400  
[Eve.chapuis@businessfrance.fr](mailto:Eve.chapuis@businessfrance.fr)

Date limite d'inscription : **15 avril 2016** - Dans la limite des places disponibles.

Inscrivez-vous rapidement et retournez-nous votre bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation de votre société et de vos produits.

Crédits photos : fotolia.com - istockphoto.com



Business France lance sa nouvelle campagne internationale en faveur du rayonnement économique de la France et de la créativité française. CREATIFRANCE.  
Pour plus d'information : [creative-businessfrance.fr](http://creative-businessfrance.fr)

Business France  
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS  
Tél : +33(0)140 73 30 00 - Fax : +33(0) 140 73 39 79  
[www.export.businessfrance.fr](http://www.export.businessfrance.fr)

